



今月の焦点

恵庭で、はじめる。

その起業、応援します！

市では、「恵庭市で新しく起業したい！」という人を応援するため、「恵庭起業塾」などのセミナーや、補助金などの支援メニューを展開しています。また、恵庭起業塾の受講者が中心となり発足した「起業ネットワーク恵庭」は、新たに起業したい人を応援する独自の取り組みをいくつも行っています。今月号の焦点では、恵庭市の起業支援について紹介します。

問合せ先 商工労働課 ☎33-3131 (内線3332)

起業ネットワーク恵庭とは？ ～会長インタビュー～



起業ネットワーク恵庭 会長

鷲尾 充報 さん

ドゥキッズラボ
(合同会社 Do Kids Lab CEO)

詳しい活動の内容は
ホームページでチェック！



Q 起業ネットワーク恵庭には、どんな人がいますか？

現在、約50人の会員がいます。これから起業したい人、起業して間もない人から、起業して数年以上経っている人まで、さまざまなステージの人がいます。

Q この会では、どんなことを大切にしていますか？

私たちが大切にしているのは「自己実現」です。会員同士が互いに学び合いながら成長し、それぞれが事業者として自立することを目指しています。

Q 活動の内容を教えてください！

悩んだりアイデアがほしい時は、SNSなどで気軽に先輩起業家と情報交換できます。勉強会もあり、お互いに学び合える機会があるのは大きいと思います。このほか、起業のアイデアを競う「TOPGUNチャレンジ」や、会員同士で気軽に交流する「商人(あきんど)カフェ」もあります。

Q これから起業する人へメッセージをお願いします！

起業は「して終わり」ではありません。事業者として成長し、自立しながら、自分がやりたいことを実現していくことが大切です。そんな起業家がたくさん育ったら、恵庭はもっとおもしろくなるはず。思いついたらまずやってみる。大切なのは、行動力です！

ラジオ、はじめました♪

FM e-niwa (77.8MHz)
毎週木曜 12:30～13:00

FM e-niwaで、起業ネットワーク恵庭の番組「Eniwa Startup Radio エニスタ！」もスタート。起業に役立つ話や、まちが元気になる話がたくさん！



恵庭市の起業支援制度

商工労働課
川城 主査



市では、起業のステージに合わせた支援を行っています。
何から始めたら良いかわからない人も安心して相談できます。
対象要件など、各制度の詳細は商工労働課に問い合わせください。

商工労働課
松岡 主事



恵庭起業塾

起業に必要な知識やビジネスプランの作り方などを学べるセミナーです。 ※年1回開催、受講料無料

対象者

- ・起業して間もない人
- ・起業に関心のある人



起業・事業承継個別相談会

起業に関する疑問や悩みについて、中小企業診断士に1対1で相談できます。 ※毎月開催、相談無料

対象者

- ・起業に関する悩みを相談したい人



起業支援事業補助金

店舗の家賃や改修費、広告宣伝費など、開業に必要な経費を支援します。 ※対象要件あり

補助率

1/2

上限

50万円



恵庭市中小企業等振興融資(起業家育成資金)

創業間もない事業者を対象とした融資制度です。
※対象要件あり

融資上限額

2,000万円



恵庭で、はじめました！ ～わたしの起業体験談～

起業塾受講生

カフェ ラ リベルテ
ミモザの園 & Café La Libelté
高橋 仁美さん

▶受講のきっかけ

カフェやアロマなど、好きなことで起業したいという気持ちがありましたが、起業についての知識がなく不安でした。そんな時、「恵庭起業塾」のことを知り、受講しました。

▶受講してよかったこと、役立ったこと

起業について必要な知識を学べたことに加え、起業塾の先生と知り合いになれたり、参加者と友達になれたことが良かったです。仲間がいるのは大きいです！



カフェ・アロマ

補助金利用者

やきとり まっさん
小山内 親当さん

▶補助金利用のきっかけ

いつか焼き鳥屋をやってみたいと思っていたところ、知人から空きテナントを紹介してもらい、さらに市でも補助金などの支援制度があると聞いたことがきっかけです。

▶利用した感想

開業間もなく、どのくらいお客様が見込めるかもわからない中、補助金があつてとても助かりました。個別相談会も利用し、開業に向かって自信が持てました！



焼き鳥・居酒屋

恵庭起業塾では、先輩起業家の経験談も聞けます！

起業のすべては、事前準備にかかっています！

私は、航空会社を退職後、1年ほど準備期間を設けて、2021年1月に焼き芋専門店「imoimo」をオープンしました。異業種からの起業でしたが、現在まで続けることができたのは、事業準備とコンセプト設計を大切にしてきたからです。誰に、何を届けるのかを明確にし、開業前の仕込みをしっかり行うことが、成功への近道です。

起業には予期せぬことも。そんな時は制度の利用も！

「準備が8割」とよく言われますが、どれだけ準備をしても予期せぬことが起こります。私の場合、開業時の諸費用が見積もりを取った時よりも高くなり、開業当初の運転資金が手元にあまりない状態でした。そんな時、市の補助金の制度を知り、活用したことが、事業を軌道に乗せることに役立ちました。こうした支援制度を知っておくことや、「恵庭起業塾」での学びも、事前準備の一つだと思います。

令和8年度恵庭起業塾講師

imoimo 大塚 悠也さん

